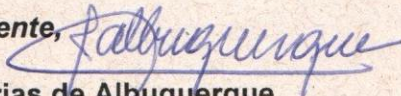


MONITORAMENTO E AVALIAÇÃO DAS AÇÕES IMPLANTADAS

O SEBRAE/MT acompanhará o (s) consultor (es) que executará as referidas consultorias e capacitações para assegurar o alinhamento de suas necessidades pontuais e os resultados efetivos almejados nesta demanda, após a confirmação do aceite da proposta inicialmente apresentada.

Atenciosamente,



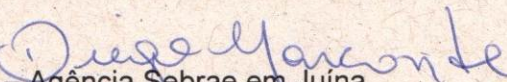
Josemar Farias de Albuquerque

Gerente – Agência Sebrae em Juína

Telefone (66) 3566.3421 / (66) 9.8413.6807

E-mail: josemar.albuquerque@mt.sebrae.com.br

Diego Marcante



Analista Técnico – Agência Sebrae em Juína

Telefone (66) 3566.3421 / (65) 9.9959.1416

E-mail: diego.barros@mt.sebrae.com.br

- Iniciar as atividades técnicas após a assinatura do contrato entre o Sebrae e o Parceiro/produtor;
- Disponibilizar caderno de campo
- Promover 1 (um) dia de campo
- Fornecer os quadros reprodutivos no 2º ano de projeto.

METODOLOGIA

As atividades propostas são embasadas nos princípios da “**Andragogia dos Referencias de Educação do SEBRAE**”, valorizando **conhecimentos e a experiência dos participantes.**

Insumos conceituais.

Consultores especializados e habilitados em áreas específicas.

CRONOGRAMA DE EXECUÇÃO (PROPOSTA)

Cronograma de visitas:

- Fevereiro a dezembro de 2020.

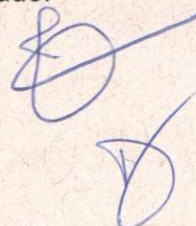
FORMA DE PAGAMENTO

Para a execução dos trabalhos propostos e detalhados o investimento será de **R\$ 141.750,00 (cento e quarenta e um mil setecentos e cinquenta reais)** no período, sendo que com o subsídio do programa Sebraetec (70%) ficara no valor de **R\$ 42.525,00 (quarenta e dois mil quinhentos e vinte e cinco reais)** para Prefeitura para assistência a 15 (quinze) propriedades rurais com 12 (doze) visitas para os produtores da região de Juína, no período de **fevereiro a dezembro/2019**.

O valor total será dividido em **9 (nove) parcelas de R\$ 4.725,00 (quatro setecentos e vinte e cinco reais)**. A serem pagas em até 15 dias contados da entrega da nota fiscal emitida pelo SEBRAE/MT juntamente com os relatórios das visitas realizadas. O valor total do contrato deverá ser quitado até 16/12/2019.

O pagamento será realizado mediante transferência bancária ao SEBRAE/MT – Banco do Brasil, Agência 4205-6, Conta Corrente 119.078-4 – CNPJ 03.534.450/0001-52.

Havendo atrasos nos pagamentos, os serviços serão suspensos até a regularização dos valores pendentes e o cronograma de execução deverá ser ajustado.



QUADRO DE DETALHAMENTO FISICO E FINANCEIRO

Descrição	Propriedades	Visitas	Nº/Hs mês por Propriedade	Valor da proposta para 1 propriedade	Valor com Subsidio Sebraetec 70% 01 Propriedade	Valor da proposta para 15 propriedades	Valor com Subsidio Sebraetec 70% 15 Propriedades	Total de horas para 30 propriedades
Consultoria Tecnológica	15	12	4 horas Consultor técnico + 4 horas Supervisor (a cada 2 meses)	R\$ 9.450,00	R\$ 2.835,00	R\$ 141.750,00	R\$ 42.525,00	1080 horas

Proposta	Rateio Financeiro	
Valor Total	(SEBRAE)	(Prefeitura)
R\$ 141.750,00	R\$ 99.225,00	R\$ 42.525,00

RESPONSABILIDADE DO PRODUTOR

- Estar presente e acompanhar as visitas do consultor na propriedade;
- Disponibilizar ao consultor todas as informações necessárias para o perfeito andamento dos trabalhos;
- Cumprir o combinado e acordado no plano de ação entre o consultor, produtor e funcionários;
- Aquisição e Instalação de Termômetro e Pluviômetro na propriedade;
- Aquisição do Quatro reprodutivo e crescimento das bezerras;
- Participar das capacitações (Cursos/Visitas Técnicas) que ocorreram fora da propriedade;
- Apresentar Inscrição estadual de produtor rural ou DAP

RESPONSABILIDADE DO SEBRAE/MT

- Disponibilizar 01 (um) consultor habilitado para implantação das ações do projeto;
- Disponibilizar 01 (um) técnico do Sebrae/MT para supervisão e acompanhamento dos trabalhos do consultor de campo;
- Repassar relatório técnico das atividades realizadas pelo consultor referente às visitas realizadas junto as propriedades atendidas;
- Responsabilizar-se pelos honorários e despesas de viagem do consultor para as datas previamente definidas, até as propriedades;

Empreendedores

- ✚ Melhorar a vida do produtor de leite com geração de renda;
- ✚ Desenvolver a visão de negócios;
- ✚ Fortalecer a visão associativista;
- ✚ Desenvolver a visão empreendedora;
- ✚ Profissionalizar a gestão da atividade leiteira;

PROPOSTA

Capacitações técnicas:

Pela proposta, **os técnicos são contratados pelo SEBRAE**, a saber:

Equipe técnica envolvida:

Consultor Técnico - Este visita as propriedades conforme agenda acordada com o Sebrae; acompanhar as propriedades (04h por visita) e ainda monitorar o produtor rural para assegurar o cumprimento das tarefas deixadas e sanar eventuais duvidas no dia a dia até a próxima visita; subsidiar o Gestor do Projeto com relatórios de acompanhamento detalhando o andamento das ações; realizar reuniões periódicas com o Gestor, parceiros e produtores para nivelar o andamento das ações. Serão 720h de consultoria para atender 15 propriedades, durante os meses de **fevereiro/2020 a dezembro/2020**.

SUPERVISOR (Especialista) - Serviços de consultoria na área de Pecuária do Leite para atendimento e orientação técnica assistida de produtores rurais indicados pelo SEBRAE/MT, com metodologia de repasse de conhecimento e tecnologia na área de Pecuária de Leite Bovino, conforme condições, quantidades e exigências estabelecidas no TERMO DE REFERÊNCIA.

Visitas a cada dois meses, sendo 360 horas para atender 15 propriedades, no período de **fevereiro/2020 a dezembro/2020**.

Gestor Local do SEBRAE MT - Este acompanha os trabalhos técnicos do consultor solucionando possíveis problemas; Reforçar continuamente as regras do projeto para todos envolvidos; Ler com detalhe os relatórios enviados pelo Consultor; avaliar as inconformidades se for o caso e tomar providencias imediatas; definir parcerias locais para subsidiar o projeto; avaliar necessidade de ampliação para outros municípios; assegurar o cumprimento das obrigações de cada um dos envolvidos e se posicionar quando necessário, de forma formal para registrar junto aos parceiros o seu papel de controle zelando sempre pelos resultados a serem alcançados; gerar noticias sobre os bons resultados do seu projeto.

PROGRAMA DE DESENVOLVIMENTO DA CADEIA PRODUTIVA DO LEITE

1. APRESENTAÇÃO

Objetivo Geral

Promover o desenvolvimento da atividade leiteira no município de Juína/MT, através de transferência de conhecimento técnico e implantação de tecnologias de produção que tornem a atividade leiteira mais produtiva e rentável para o produtor rural, promovendo o desenvolvimento no município.

Objetivos Específicos

Promover conhecimento sobre bovinocultura leiteira, dando ênfase aos conceitos básicos que regem a atividade, utilizando uma propriedade rural, como sala de aula, onde nessa será feita a implantação de tecnologias de produção que tornem a atividade leiteira mais produtiva e rentável para o produtor rural.

Promover a qualificação profissional do produtor rural através do desenvolvimento do seu perfil empreendedor e sua visão de negócios fortalecendo suas habilidades na gestão da propriedade rural.

No projeto as ações são propostas mediante a realidade da propriedade e do produtor. O projeto visa à produção intensiva de leite a pasto. Em cada propriedade visitada será discutida a escolha da área a ser intensificada para que o projeto possa ser implantado. A utilização da irrigação ou não, dependerá da realidade da propriedade.

O projeto tem a duração de 4 anos, sendo as visitas realizadas mensalmente pelo supervisor técnico, para acompanhamento e conceituação para o desenvolvimento do projeto e para assistência técnica as propriedades, assim subdivididos:

- ✚ 1º ano – Correção de Solo, Formação e/ou Recuperação de Pastagem;
- ✚ 2º ano – Manejo de Pastagem e Irrigação;
- ✚ 3º ano – Manejo do Rebanho;
- ✚ 4º ano – Ordenha e Qualidade do Leite.

Resultados Esperados

Técnicos

- ✚ Recuperação de áreas degradadas ou implantação de novas áreas;
- ✚ Pastagens com altas lotações (mínimo de 10 UA/ha);
- ✚ Aumentar a produção de leite por hectare nas áreas intensificadas (mínimo de 100 lts leite/ha/dia);
- ✚ Respeitar o Bem-Estar Animal (Saúde – Nutrição- Manejo);
- ✚ Aumentar os índices de produção e reprodução do rebanho leiteiro;

Juína /MT, 08 janeiro de 2020.

Ao Ilmo. Sr.

João Manoel de Souza Perez

Secretário Municipal de Agricultura, Pecuária e Meio Ambiente de Juína/MT

Ref.: Proposta.

O SEBRAE - Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas é um agente do desenvolvimento, uma entidade privada sem fins lucrativos, criada em 1972. Tem por missão promover a competitividade e o desenvolvimento sustentável dos empreendimentos de micro e pequeno porte. O conhecimento é o caminho para o sucesso e através de eventos como: cursos, palestras, oficinas, seminários, clínicas tecnológicas que se possibilita oportunidades para quem quer abrir uma empresa, Potencial Empreendedor, bem como apoiar o desenvolvimento empresarial e a melhoria da gestão de Empreendedores Individuais, Microempresas e Empresas de Pequeno Porte.

Obs.

O art. 24 da lei 8.666 de licitações, é que está previsto a possibilidade de contratar o SEBRAE através de dispensa de licitação.

Art. 24. É dispensável a licitação:

XIII - na contratação de instituição brasileira incumbida regimental ou estatutariamente da pesquisa, do ensino ou do desenvolvimento institucional, ou de instituição dedicada à recuperação social do preso, desde que a contratada detenha inquestionável reputação ético-profissional e não tenha fins lucrativos.

Encaminhamos para sua apreciação e análise, proposta para realização do seguinte evento:

CONSULTORIA

- **Programa Desenvolvimento da Cadeia Produtiva do Leite – NOSSO LEITE;**

Recebido em ____/____/2019.

Assinatura Cliente

- Iniciar as atividades técnicas após a assinatura do contrato entre o Sebrae e o Parceiro/produtor;
- Disponibilizar caderno de campo
- Promover 1 (um) dia de campo
- Fornecer os quadros reprodutivos no 2º ano de projeto.

METODOLOGIA

As atividades propostas são embasadas nos princípios da "Andragogia dos Referencias de Educação do SEBRAE", valorizando conhecimentos e a experiência dos participantes.

Insumos conceituais.

Consultores especializados e habilitados em áreas específicas.

CRONOGRAMA DE EXECUÇÃO (PROPOSTA)

Cronograma de visitas:

- Fevereiro a dezembro de 2020.

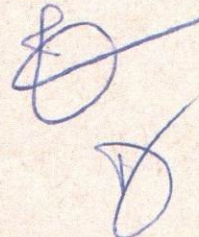
FORMA DE PAGAMENTO

Para a execução dos trabalhos propostos e detalhados o investimento será de R\$ 141.750,00 (cento e quarenta e um mil setecentos e cinquenta reais) no período, sendo que com o subsídio do programa Sebraetec (70%) ficará no valor de R\$ 42.525,00 (quarenta e dois mil quinhentos e vinte e cinco reais) para Prefeitura para assistência a 15 (quinze) propriedades rurais com 12 (doze) visitas para os produtores da região de Juína, no período de fevereiro a dezembro/2019.

O valor total será dividido em 9 (nove) parcelas de R\$ 4.725,00 (quatro setecentos e vinte e cinco reais). A serem pagas em até 15 dias contados da entrega da nota fiscal emitida pelo SEBRAE/MT juntamente com os relatórios das visitas realizadas. O valor total do contrato deverá ser quitado até 16/12/2019.

O pagamento será realizado mediante transferência bancária ao SEBRAE/MT – Banco do Brasil, Agência 4205-6, Conta Corrente 119.078-4 – CNPJ 03.534.450/0001-52.

Havendo atrasos nos pagamentos, os serviços serão suspensos até a regularização dos valores pendentes e o cronograma de execução deverá ser ajustado.



MONITORAMENTO E AVALIAÇÃO DAS AÇÕES IMPLANTADAS

O SEBRAE/MT acompanhará o (s) consultor (es) que executará as referidas consultorias e capacitações para assegurar o alinhamento de suas necessidades pontuais e os resultados efetivos almejados nesta demanda, após a confirmação do aceite da proposta inicialmente apresentada.

Atenciosamente,

Josemar Farias de Albuquerque
Josemar Farias de Albuquerque

Gerente – Agência Sebrae em Juína

Telefone (66) 3566.3421 / (66) 9.8413.6807

E-mail: josemar.albuquerque@mt.sebrae.com.br

Diego Marcante
Diego Marcante

Analista Técnico – Agência Sebrae em Juína

Telefone (66) 3566.3421 / (65) 9.9959.1416

E-mail: diego.barros@mt.sebrae.com.br

Empreendedores

- ✚ Melhorar a vida do produtor de leite com geração de renda;
- ✚ Desenvolver a visão de negócios;
- ✚ Fortalecer a visão associativista;
- ✚ Desenvolver a visão empreendedora;
- ✚ Profissionalizar a gestão da atividade leiteira;

PROPOSTA

Capacitações técnicas:

Pela proposta, os técnicos são contratados pelo SEBRAE, a saber:

Equipe técnica envolvida:

Consultor Técnico - Este visita as propriedades conforme agenda acordada com o Sebrae; acompanhar as propriedades (04h por visita) e ainda monitorar o produtor rural para assegurar o cumprimento das tarefas deixadas e sanar eventuais dúvidas no dia a dia até a próxima visita; subsidiar o Gestor do Projeto com relatórios de acompanhamento detalhando o andamento das ações; realizar reuniões periódicas com o Gestor, parceiros e produtores para nivelar o andamento das ações. Serão 720h de consultoria para atender 15 propriedades, durante os meses de **fevereiro/2020 a dezembro/2020**.

SUPERVISOR (Especialista) - Serviços de consultoria na área de Pecuária do Leite para atendimento e orientação técnica assistida de produtores rurais indicados pelo SEBRAE/MT, com metodologia de repasse de conhecimento e tecnologia na área de Pecuária de Leite Bovino, conforme condições, quantidades e exigências estabelecidas no TERMO DE REFERÊNCIA.

Visitas a cada dois meses, sendo 360 horas para atender 15 propriedades, no período de **fevereiro/2020 a dezembro/2020**.

Gestor Local do SEBRAE MT - Este acompanha os trabalhos técnicos do consultor solucionando possíveis problemas; Reforçar continuamente as regras do projeto para todos envolvidos; Ler com detalhe os relatórios enviados pelo Consultor; avaliar as inconformidades se for o caso e tomar providências imediatas; definir parcerias locais para subsidiar o projeto; avaliar necessidade de ampliação para outros municípios; assegurar o cumprimento das obrigações de cada um dos envolvidos e se posicionar quando necessário, de forma formal para registrar junto aos parceiros o seu papel de controle zelando sempre pelos resultados a serem alcançados; gerar notícias sobre os bons resultados do seu projeto.

QUADRO DE DETALHAMENTO FÍSICO E FINANCEIRO

Descrição	Propriedades	Visitas	Nº/Hs mês por Propriedade	Valor da proposta para 1 propriedade	Valor com Subsídio Sebraetec 70% 01 Propriedade	Valor da proposta para 15 propriedades	Valor com Subsídio Sebraetec 70% 15 Propriedades	Total de horas para 34 propriedades
Consultoria Tecnológica	15	12	4 horas Consultor técnico + 4 horas Supervisor (a cada 2 meses)	R\$ 9.450,00	R\$ 2.835,00	R\$ 141.750,00	R\$ 42.525,00	1080 horas

Proposta	Rateio Financeiro	
Valor Total	(SEBRAE)	(Prefeitura)
R\$ 141.750,00	R\$ 99.225,00	R\$ 42.525,00

RESPONSABILIDADE DO PRODUTOR

- Estar presente e acompanhar as visitas do consultor na propriedade;
- Disponibilizar ao consultor todas as informações necessárias para o perfeito andamento dos trabalhos;
- Cumprir o combinado e acordado no plano de ação entre o consultor, produtor e funcionários;
- Aquisição e Instalação de Termômetro e Pluviômetro na propriedade;
- Aquisição do Quatro reprodutivo e crescimento das bezerras;
- Participar das capacitações (Cursos/Visitas Técnicas) que ocorrerem fora da propriedade;
- Apresentar Inscrição estadual de produtor rural ou DAP

RESPONSABILIDADE DO SEBRAE/MT

- Disponibilizar 01 (um) consultor habilitado para implantação das ações do projeto;
- Disponibilizar 01 (um) técnico do Sebrae/MT para supervisão e acompanhamento dos trabalhos do consultor de campo;
- Repassar relatório técnico das atividades realizadas pelo consultor referente às visitas realizadas junto as propriedades atendidas;
- Responsabilizar-se pelos honorários e despesas de viagem do consultor para as datas previamente definidas, até as propriedades;

PROGRAMA DE DESENVOLVIMENTO DA CADEIA PRODUTIVA DO LEITE**1. APRESENTAÇÃO****Objetivo Geral**

Promover o desenvolvimento da atividade leiteira no município de **Juína/MT**, através de transferência de conhecimento técnico e implantação de tecnologias de produção que tornem a atividade leiteira mais produtiva e rentável para o produtor rural, promovendo o desenvolvimento no município.

Objetivos Específicos

Promover conhecimento sobre bovinocultura leiteira, dando ênfase aos conceitos básicos que regem a atividade, utilizando uma propriedade rural, como sala de aula, onde nessa será feita a implantação de tecnologias de produção que tornem a atividade leiteira mais produtiva e rentável para o produtor rural.

Promover a qualificação profissional do produtor rural através do desenvolvimento do seu perfil empreendedor e sua visão de negócios fortalecendo suas habilidades na gestão da propriedade rural.

No projeto as ações são propostas mediante a realidade da propriedade e do produtor. O projeto visa à produção intensiva de leite a pasto. Em cada propriedade visitada será discutida a escolha da área a ser intensificada para que o projeto possa ser implantado. A utilização da irrigação ou não, dependerá da realidade da propriedade.

O projeto tem a duração de 4 anos, sendo as visitas realizadas mensalmente pelo supervisor técnico, para acompanhamento e conceituação para o desenvolvimento do projeto e para assistência técnica as propriedades, assim subdivididos:

- ✚ 1º ano – Correção de Solo, Formação e/ou Recuperação de Pastagem;
- ✚ 2º ano – Manejo de Pastagem e Irrigação;
- ✚ 3º ano – Manejo do Rebanho;
- ✚ 4º ano – Ordenha e Qualidade do Leite.

Resultados Esperados**Técnicos**

- ✚ Recuperação de áreas degradadas ou implantação de novas áreas;
- ✚ Pastagens com altas lotações (mínimo de 10 UA/ha);
- ✚ Aumentar a produção de leite por hectare nas áreas intensificadas (mínimo de 100 lts leite/ha/dia);
- ✚ Respeitar o Bem-Estar Animal (Saúde – Nutrição- Manejo);
- ✚ Aumentar os índices de produção e reprodução do rebanho leiteiro;

Juína /MT, 08 janeiro de 2020.

Ao Ilmo. Sr.

João Manoel de Souza Perez

Secretário Municipal de Agricultura, Pecuária e Meio Ambiente de Juína/MT

Ref.: Proposta.

O SEBRAE - Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas é um agente do desenvolvimento, uma entidade privada sem fins lucrativos, criada em 1972. Tem por missão promover a competitividade e o desenvolvimento sustentável dos empreendimentos de micro e pequeno porte. O conhecimento é o caminho para o sucesso e através de eventos como: cursos, palestras, oficinas, seminários, clínicas tecnológicas que se possibilita oportunidades para quem quer abrir uma empresa, Potencial Empreendedor, bem como apoiar o desenvolvimento empresarial e a melhoria da gestão de Empreendedores Individuais, Microempresas e Empresas de Pequeno Porte.

Obs.

O art. 24 da lei 8.666 de licitações, é que está previsto a possibilidade de contratar o SEBRAE através de dispensa de licitação.

Art. 24. É dispensável a licitação:

XIII - na contratação de instituição brasileira incumbida regimental ou estatutariamente da pesquisa, do ensino ou do desenvolvimento institucional, ou de instituição dedicada à recuperação social do preso, desde que a contratada detenha inquestionável reputação ético-profissional e não tenha fins lucrativos.

Encaminhamos para sua apreciação e análise, proposta para realização do seguinte evento:

CONSULTORIA

✚ **Programa Desenvolvimento da Cadeia Produtiva do Leite – NOSSO LEITE;**

Recebido em ____/____/2019.

Assinatura Cliente

